UD12 · COMERCIO INTERNACIONAL · HISTORIETA 3

PEOR EN TODO, BUENO EN ALGO

La teoría de la ventaja comparativa de David Ricardo, paso a paso con el ejemplo de mesas y coches.

1

VENTAJA COMPARATIVA (DAVID RICARDO): cada país debe especializarse en lo que tiene un **MENOR COSTE DE OPORTUNIDAD**, es decir, en lo que le cuesta menos renunciar.

LUCÍA
País A: mesa 5 h, coche 50 h. País B: mesa 10 h, coche 200 h.

ÁLEX
A es mejor en todo... ¿y ahora qué?

país A: mesa 5 h · coche 50 h
país B: mesa 10 h · coche 200 h





2

COSTE DE OPORTUNIDAD DE UNA MESA: horas de una mesa / horas de un coche = coches a los que se renuncia por cada mesa.

ÁLEX
A: 5 / 50 = 0,1 coches. B: 10 / 200 = 0,05 coches.

LUCÍA
B renuncia a menos: ¡B debe hacer mesas!

1 mesa en A = 0,1 coches
1 mesa en B = 0,05 coches
→ B se especializa en mesas





3

COSTE DE OPORTUNIDAD DE UN COCHE: horas de un coche / horas de una mesa = mesas a las que se renuncia por cada coche.

LUCÍA
A: 50 / 5 = 10 mesas. B: 200 / 10 = 20 mesas.

ÁLEX
A renuncia a menos: ¡A debe hacer coches!

1 coche en A = 10 mesas
1 coche en B = 20 mesas
→ A se especializa en coches





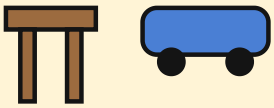
4

SIN COMERCIO: con 55 horas, el país A puede producir 1 mesa (5 h) y 1 coche (50 h).

ÁLEX
5 + 50 = 55 horas: una mesa y un coche.

LUCÍA
Ahora veamos qué pasa si se especializa.







5

CON ESPECIALIZACIÓN Y COMERCIO: A dedica las 55 horas a coches: 55 / 50 = 1,1 coches. Se queda 1 coche y cambia 0,1 coches a B, que da 1 mesa por cada 0,05 coches.

LUCÍA
0,1 / 0,05 = 2 mesas.

ÁLEX
¡A consigue 1 coche y 2 mesas en vez de 1 y 1!

55 h / 50 h = 1,1 coches
0,1 coches → 2 mesas
A: 1 coche + 2 mesas





6

LA CONCLUSIÓN: aunque un país no tenga ventaja absoluta en nada, debe especializarse en lo que tiene ventaja comparativa. Comerciando, los dos países consumen más que solos.

ÁLEX
Ser peor en todo no te deja fuera del comercio.

LUCÍA
¡Siempre hay algo que te cuesta menos dejar de hacer!







REPASO EN 30 SEGUNDOS

Coste de oportunidad = lo que se deja de producir de lo otro.

VENTAJA COMPARATIVA
Menor coste de oportunidad.

MESA
A: 0,1 coches · B: 0,05 → B hace mesas.

COCHE
A: 10 mesas · B: 20 → A hace coches.

GANANCIA
A: de 1 + 1 a 1 coche + 2 mesas.

CONCLUSIÓN
Todos ganan comerciando.