

DAFO

CONSEGUIR FINANCIACIÓN PARA UN VIAJE DE ESTUDIOS

DEBILIDADES

- 1.Soy una persona que le cuesta convencer a los demás.
- 2.No conozco a muchas personas en el pueblo
- 3.Me da bastante pereza lo que conlleva esta actividad.



AMENAZAS



- 1.Hay mucha competencia ya que todos los compañeros van a vender productos para conseguir dinero
- 2.Al vivir en un pueblo, no hay muchos demandantes de dulces navideños, perfumes...
- 3.Hay muy poca variedad en lo que vendemos, por lo que los clientes ya están cansados y aburridos lo mismo
- 4.Tengo muchas extraescolares, por lo que no tengo mucho tiempo.

FORTALEZAS

- 1.Soy muy organizada
- 2.Tengo mucha creatividad y soy capaz de tener ideas innovadoras.
- 3.Me considero muy constante y soy muy decidida a la hora de conseguir un objetivo



OPORTUNIDADES

- 1.Mi padre tiene un negocio en el que va a intentar vender mis productos a sus clientes
- 2.Tengo muchos familiares dispuestos a ayudarme y comprarme
- 3.Mis padres me pueden llevar a otros pueblos para poder tener más beneficio.

ESTATEGIA CAME

Conseguir
financiación para un
viaje de estudios



Corregir Debilidades

1. Esforzarme más y buscar métodos de convencimiento.
2. Salir más con mis familiares para conocer a más personas.
3. Intentar motivarme o quedar con amigos para salir a vender y así que sea más ameno.

Afrontar Amenazas

1. Intentar llamar la atención de la gente para que me compren a mí.
2. Ir a otros pueblos cercanos a vender.
3. Crear algún producto innovador que sólo venda yo.
4. Buscar a alguien que me ayude o intentar vender los fines de semana.



Mantener Fortalezas

1. Comprarme una libreta para ir apuntando todo.
2. Tomarme un tiempo para poder explotar mi creatividad.
3. Ir a esos pueblos lo antes posible para que no se me adelante nadie.



Explotar Oportunidades

1. Decirle a mi padre que informe a sus clientes sobre los productos que vendo.
2. Avisar a todos mis familiares para que compren e intenten vender.
3. Intentar motivarme aún más para no perder esa constancia.

Objetivo: Conseguir financiación para un viaje de estudios

¿Qué voy a hacer?

Me da mucha pereza vender todos los productos, buscar clientes, repartir los pedidos....

¿Cómo lo voy a hacer?

Voy a motivarme mucho para tener energía, por ejemplo pensar en cómo va a ser el viaje o quedar con amigos para vender todos juntos.

No conozco a muchas personas en el pueblo

Intentaré relacionarme con más familiares cercanos o personas conocidas en mi familia para poder ampliar mi lista de posibles compradores.

Me cuesta mucho convencer a las personas para que me compren, además de mucho apuro.

Tengo que luchar contra esta debilidad y aunque me cueste, no tener vergüenza ni reparo a la hora de ir a vender.